

Büroassistent mit SAP S/4HANA User Certification Beschaffung und Auftragsabwicklung



Zeitnahe, bundesweite Starttermine

GFN-Erfolgsgarantie²> 95 % Integrationsquote³

Unser modulares Kurssystem bietet dir unzählige Möglichkeiten, dich weiterzubilden – und zwar ganz nach deinem Bedarf. Gerne helfen dir unsere Berater:innen bei der Auswahl und Kombination geeigneter Kurse. Wir nehmen uns Zeit für dich und schauen, welche Weiterbildung zu dir und deinen Zielen passt. Den Bedarf des Arbeitsmarkts haben wir dabei immer mit im Blick. Gemeinsam stellen wir deinen persönlichen Lehrplan mit zeitnaheem Einstiegstermin zusammen – und du startest schnell und unkompliziert in deine Wunsch-Weiterbildung.

Dauer

mehr als 3 Monate bis 6 Monate

Kursinhalt

SAP S/4HANA, Büromanagement 4.0, Einkauf, Vertrieb, Beschaffung, Auftragsabwicklung

Die Digitalisierung ist in vollem Gange, die Relevanz innovativer IT-Lösungen wie SAP S/4HANA nimmt stetig zu. Am Arbeitsmarkt gefragt sind praxisorientiertes Fachwissen sowie SAP-Anwenderkenntnisse, um unternehmerische Schlüsselprozesse in Kernbereichen wie der Logistik erfolgreich zu gestalten.

Büromanagement 4.0 – Digitales Arbeiten im Office

- > Selbstorganisation
- > Zeitmanagement-Methoden
- > Zeitmanagement und Terminplanung mit Outlook
- > Teamarbeit und Kommunikation mit Microsoft 365
- > Teams: Digital kommunizieren und Dateien bearbeiten
- > OneNote: digitale Notizen für einen papierfreien Arbeitsplatz
- > Forms: Erfassung und Quantifizierung von Daten
- > Planner: visuelle Aufgabenverwaltung
- > Korrespondenz im Büro 4.0
- > serviceorientiertes Schreiben von Briefen und E-Mails
- > Schreib- und Gestaltungsregeln nach DIN 5008
- > Archivierung und Dokumentation



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



SAP Key-User-Zertifizierung Logistik Einkauf (MM) und Vertrieb (SD)**Überblick über SAP S/4HANA**

- › Navigation
- › Systemweite Konzepte
- › Logistik, Buchhaltung
- › Human Capital Management (HCM) und SuccessFactors
- › Embedded Analytics
- › SAP Activate und Best Practices, SAP-Services

Geschäftsprozesse in SAP S/4HANA Logistik und Einkauf (Materialwirtschaft)

- › Navigation in SAP S/4HANA
- › Prozesse und Unternehmensstruktur in der Beschaffung
- › Einfacher Beschaffungsprozess
- › Stammdaten der Beschaffung
- › Lagermaterial im Vergleich zu Verbrauchsmaterial
- › Anforderung per Self-Service
- › Erweiterte Transaktionen in der Beschaffung
- › Automatisierter Beschaffungsprozess
- › Auswertungen und Analysen

Einkauf

- › Einkaufsstammdaten
- › Bezugsquellen und Konditionen
- › Bezugsquellenfindung
- › Optimierte Einkaufsabwicklung
- › Belegfreigabeverfahren
- › Sonderbeschaffungsprozesse
- › Lieferantenbeurteilung

Vorbereitung auf die Zertifizierungsprüfung MM

ertifizierungsthemen und Gewichtung:



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



- Auftragsabwicklung (+++)
- Bezugsquellenermittlung (++)
- Freigabeverfahren (+)
- Grundlagen (++)
- Materialbestandsbewertung (+)
- Stammdaten (++)
- Verbrauchsmaterialien (+)

Geschäftsprozesse in SAP S/4HANA Vertrieb

- Navigation in SAP Fiori
- Unternehmensstruktur
- Vertriebsprozesse im Überblick
- Stammdaten
- Automatische Datenübermittlung und Terminierung
- Verfügbarkeitsprüfung
- Sammelverarbeitung
- Weitere Prozesse in SAP S/4HANA Sales
- Reklamationsabwicklung
- Monitoring und Vertriebsanalysen

Verkaufsprozesse in SAP S/4HANA Vertrieb

- Kundenauftragsabwicklung
- Steuerung von Verkaufsbelegen
- Datenfluss
- Besondere Geschäftsvorfälle
- Unvollständigkeit
- Partnerrollen im Vertrieb
- Rahmenverträge
- Materialsubstitution, Listung und Ausschluss
- Naturalrabatt
- Workshop Verkauf

Vorbereitung auf die Zertifizierungsprüfung SD

Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



ertifizierungsthemen und Gewichtung:

- > Auftragserfassung (++)
- > Grundlagen (++)
- > Prüfmechanismen (++)
- > Reklamationsbearbeitung (+)
- > Stammdaten (++)
- > Verkaufsprozess (+++)
- > Verkaufs- und Vertriebsunterlagen (+)

Anwendungsprojekt: Fallstudie

Selbstständiges Bearbeiten von übergreifenden Logistikprozessen in Materialwirtschaft und Vertrieb/Distribution (Auftragsbearbeitung)

Übergreifendes Customizing Materialwirtschaft

- > Solution Manager und Customizing-Projekte
- > Allgemeine Einstellungen
- > Organisationseinheiten
- > Stammdaten, Bewertung und Kontierung
- > Einkauf, Bestandsführung

Funktionsübergreifende Themen in SAP S/4HANA Vertrieb

- > Einfluss von Organisationsstrukturen
- > Kopiersteuerung
- > Textsteuerung
- > Nachrichten
- > Erweiterungen und Anpassungen

Voraussetzungen

- > Gute Deutschkenntnisse
- > Grundkenntnisse in Microsoft Office und Erfahrung mit Internet-Browsern
- > Grundkenntnisse betrieblicher Geschäftsprozesse
- > Teilnahme an einem unverbindlichen Beratungsgespräch



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



Zielgruppe

- Arbeitsuchende aus dem Bereich Logistik und Vertrieb, die ihre beruflichen Chancen mit einer SAP-Qualifizierung erhöhen möchten
- Kaufmännisch Interessierte, die sich beruflich neu orientieren und ihre erworbenen Kenntnisse mit einem Zertifikat dokumentieren möchten
- Quer-/Wiedereinsteiger:innen, Rehabilitand:innen und Hochschulabsolvent:innen mit oder ohne Abschluss

Abschluss

International anerkannte SAP-Zertifikate: SAP S/4HANA User Certification Material Management, SAP S/4HANA User Certification Sales & Distribution, GFN-Zertifikat



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte

