

SAP S/4HANA Workshop: Vertriebsprozesse (SD)



Individuelle Starttermine



Wertschätzender Austausch



Erfahrene Coaches

Der Workshop basiert auf einem aktuellen SAP® S/4HANA -Standardsystem. Er enthält Transferhinweise zur Adaption des Erlernten.

Dieser Workshop beleuchtet die Geschäftsprozesse aus Anwendersicht.

Dauer

4 Tage in Vollzeit

Kursinhalt

- > Kernfunktionen von SAP Fiori
- > Organisationsstrukturen im Vertrieb
- > Überblick über Vertriebsprozesse
- > Stammdaten im Vertrieb
- > Versandterminierung
- > Verfügbarkeitsprüfung
- > Sammelbearbeitung von Belegen
- > Weitere Vertriebsprozesse (z. B. Kundeneinzelfertigung)
- > Reklamationsabwicklung
- > Überwachung und Analysen im Vertrieb

Voraussetzungen

- > Kenntnisse zu Prozessen in der Fertigung
- > Gute PC-Kenntnisse

Lernziel

- > die wesentlichen Geschäftsprozesse der Vertriebsabwicklung kennen lernen
- > die wichtigsten Funktionen in der Prozesskette „Vorverkaufsphase bis Zahlungseingang” im SAP-System durchzuführen lernen
- > den Umgang mit den relevanten Stammdaten erlernen



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



Zielgruppe

- > Projektleiter
- > Projektteammitglieder
- > Berater
- > SAP Partner
- > Key User

Hinweis

- > Virtueller online Präsenzunterricht mit praxiserfahrenen Trainern
- > Präsenzunterricht auf Anfrage möglich
- > Kursprache ist Deutsch
- > Theoretische und praktische Module
- > SAP Life System: SAP S/4HANA aktuelles Release

Derzeit sind mehrere Kurstermine in Vorbereitung. Wir realisieren gerne Ihren Wunschtermin.



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte

