

SAP S/4HANA Workshop: Verkauf (SD)



Individuelle Starttermine



Wertschätzender Austausch



Erfahrene Coaches

Der Workshop basiert auf einem aktuellen SAP® S/4HANA -Standardsystem. Er enthält Transferhinweise zur Adaption des Erlernten.

Dieser Workshop beleuchtet die Geschäftsprozesse und die Konfiguration aus Berater- und Anwendersicht.

Dauer

5 Tage in Vollzeit

Kursinhalt

- > Unternehmensstrukturen
- > Customizing der Verkaufsbelege
- > Datenfluss und Kopiersteuerung
- > Besondere Geschäftsprozesse
- > Unvollständigkeitssteuerung
- > Geschäftspartner
- > Rahmenverträge
- > Materialfindung
- > Naturalrabatt
- > Workshop: komplexere Verkaufsszenarien im Customizing einrichten

Voraussetzungen

- > Kenntnisse zu Prozessen in der Fertigung
- > Gute PC-Kenntnisse
- > SAP S/4HANA Workshop WS4-SD-01

Lernziel

- > unterschiedliche Verkaufsprozesse kennen lernen
- > Relevante Funktionen und Einstellungen im SAP Customizing durchführen



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte



Zielgruppe

- > Projektleiter
- > Projektteammitglieder
- > Berater
- > Key User

Hinweis

- > Virtueller online Präsenzunterricht mit praxiserfahrenen Trainern
- > Präsenzunterricht auf Anfrage möglich
- > Kurssprache ist Deutsch
- > Theoretische und praktische Module
- > SAP Life System: SAP S/4HANA aktuelles Release

Derzeit sind mehrere Kurstermine in Vorbereitung. Wir realisieren gerne Ihren Wunschtermin.



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte

