

Workshop mit Zertifizierung zum SAP Application Associate (Berater) Vertrieb (SD) mit S/4HANA



Individuelle Starttermine



Wertschätzender Austausch



Erfahrene Coaches

Die Zertifizierungsprüfung „SAP Certified Application Associate SAP S/4HANA Vertrieb” weist nach, dass der Kandidat die für das Profil eines SAP S/4HANA -Anwendungsberaters erforderlichen Kenntnisse im Bereich der SAP S/4HANA besitzt. Dieses Zertifikat baut auf den durch entsprechende SAP S/4HANA -Schulungen erworbenen Grundkenntnissen auf und wird durch praktische Erfahrungen innerhalb des SAP Workshops vertieft, wobei der Berater das erworbene Wissen in diesem Fachgebiet in Projekten praktisch anwendet.

Dauer

4 Wochen in Vollzeit

Kursinhalt

- > Organisationsstrukturen im Vertrieb
- > Überblick über Vertriebsprozesse
- > Stammdaten im Vertrieb
- > Verfügbarkeitsprüfung
- > Überwachung und Analysen im Vertrieb
- > Customizing der Verkaufsbelege
- > Datenfluss und Kopiersteuerung
- > Unvollständigkeitssteuerung
- > Geschäftspartner
- > Rahmenverträge
- > Materialfindung
- > Naturalrabatt
- > Steuerung der Lieferbelege (Customizing)
- > Funktionen beim Einsatz von Lieferungen mit Embedded EWM
- > Überblick über die Konditionstechnik
- > Konfiguration der Preisfindung
- > Konditionsstammdaten
- > Besondere Preisfindungsfunktionen (z.B. Gruppenkonditionen)
- > Besondere Konditionsarten (z.B. für Steuern)
- > Überblick über Preisabsprachen
- > Einführung in Konditionskontrakte (Settlement Management)



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte

- › Steuerung des Fakturierungsprozesses
- › Abrechnungsformen
- › Fakturierungspläne und Anzahlungen
- › Erlöskontenfindung
- › Kopiersteuerung
- › Ausgabesteuerung
- › Textsteuerung
- › Einführung in die Grundlagen der Systemanpassung

Voraussetzungen

- › Wissen und Erfahrung im Vertrieb
- › Gute PC-Kenntnisse
- › Grundkenntnisse in der Handhabung des SAP® Systems
- › SAP S/4HANA Workshop WS4-SD-01

Lernziel

- › Kennenlernen unterschiedlicher Verkaufsprozesse und das entsprechende Customizing (Verkauf- und Lieferabwicklung).
- › Kennenlernen des Customizings der Preisfindung, der Fakturierung und übergreifender Funktionen.

Zielgruppe

- › Anwendungsberater
- › Projektmanager
- › IT-Support
- › Super- /Power- /Key-User

Hinweis

- › Virtueller online Präsenzunterricht mit praxiserfahrenen Trainern
- › Präsenzunterricht auf Anfrage möglich
- › Kurssprache ist Deutsch
- › Theoretische und praktische Module
- › Simulation der Zertifizierungsprüfung
- › SAP Life System: SAP S/4HANA

Derzeit sind mehrere Kurstermine in Vorbereitung. Wir realisieren gerne Ihren Wunschtermin.



Wir bilden Menschen in ganz Deutschland weiter.
Alle Standorte findest Du auf gfn.de/standorte

